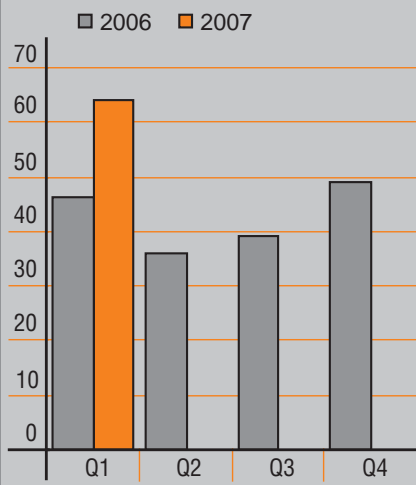


Das 1. Quartal 2007 im Überblick

- Umsatz: EUR 64,19 Mio (Vj 46,35 / +38%)
 - Wachstum vom Handelsgeschäft getragen
 - Fakturierte Eigensoftware-Erlöse stark
- EBIT: EUR 4,16 Mio (Vj 3,02 / +38%)
- Netto: EUR 2,75 Mio (Vj 1,6 / +72%)
- Erfreuliche Bilanzentwicklung
 - Eigenkapital um 19% verbessert
 - Positiver operativer Cashflow
- Jahresziele klar untermauert

Umsatz / Revenue (in MEUR)



Konzern-Zwischenlagebericht

Neuer Umsatz- und Ertragsrekord

Das Geschäftsjahr 2007 begann für die Mensch und Maschine Software SE (MuM) mit einem neuen Umsatz- und Ertragsrekord.

Die Erlöse im ersten Quartal 2007 stiegen unerwartet stark auf EUR 64,19 Mio (Vj 46,35 / +38%), das Betriebsergebnis EBIT übertraf mit EUR 4,16 Mio (Vj 3,02 / +38%) ebenfalls das bisherige Rekordquartal Q1/2006 deutlicher als geplant.

Nach Abzug von Finanzkosten in Höhe von EUR 0,49 Mio (Vj 0,48) und Steuern in Höhe von EUR 0,92 Mio (Vj 0,94 / an Jahres-Steuerquote 2006 angepasst) verblieb unterm Strich ein Nettoergebnis von EUR 2,75 Mio (Vj 1,60 / +72%) bzw. EUR 0,21 (Vj 0,13) pro Aktie (unverwässert).

Wachstum vom Handelsgeschäft getragen

Das Wachstum wurde wie schon im Vorjahr vom starken Handelsgeschäft getragen, das einen Umsatzzuwachs um 44% auf EUR 57,18 Mio (Vj 39,58) und nahezu eine Verdoppelung beim Betriebsergebnis EBIT auf EUR 2,35 Mio (Vj 1,21) aufwies. Hier profitiert MuM von der Konzentration auf den CAD-Weltmarktführer Autodesk und konnte in dem ohnehin starken Umfeld sogar noch Marktanteile hinzugewinnen.

Fakturierte Eigensoftware-Erlöse stark

Auch das Geschäft mit eigener Software lief gut. Zwar stiegen die erfolgswirksam verbuchten Erlöse mit EUR 7,01 Mio (Vj 6,76 / +4%) nur moderat, und das EBIT lag mit EUR 1,87 Mio (Vj 1,86) ganz knapp über dem Vorjahres-Niveau. Allerdings zogen die Umsatzabgrenzungen aus periodenübergreifenden Wartungsverträgen stark auf EUR 1,81 Mio (31.12.2006: 0,34) an, der fakturierte Umsatz mit eigener Software kletterte also deutlich zweistellig. Ein großer Teil der Umsatzabgrenzungen wird im Jahresverlauf ertragswirksam aufgelöst.

Erfreuliche Bilanzentwicklung

Ebenfalls erfreulich war die bilanzielle Entwicklung. Die Bilanzsumme stieg aufgrund eines straffen Lager- und Forderungsmanagements nur weit unterproportional zur Geschäftsentwicklung auf EUR 76,5 Mio (31.12.2006: 71,8 / +6%), das Eigenkapital legte dagegen um 19% auf EUR 17,7 Mio (31.12.2006: 14,9) zu, die EK-Quote betrug 23,2% nach 20,8%.

Positiver operativer Cashflow

Der operative Cashflow lag mit EUR 1,15 Mio um mehr als fünf Millionen über dem Vorjahreswert von EUR -4,34 Mio, die Netto-Bankverschuldung hat sich trotz des starken Geschäfts auf EUR 17,5 Mio (31.12.2006: 18,5) reduziert.

Management report Q1/2007

New sales and earnings record

Mensch und Maschine Software SE (M+M) started the fiscal year 2007 with a new sales and operating earnings record.

First quarter 2007 sales increased in excess of expectations to EUR 64.19 mln (PY: 46.35 / +38%). In addition, operating earnings EBIT amounting to EUR 4.16 mln (PY: 3.02 / +38%) outperformed the old record quarter Q1/2006 more significantly than planned.

After deduction of finance costs amounting to EUR 0.49 mln (PY: 0.48) and taxes in the amount of EUR 0.92 mln (PY: 0.94 / restated according to annual tax quote 2006), net earnings came in at EUR 2.75 mln (PY: 1.60 / +72%) or EUR 0.21 (PY: 0.13) per share (undiluted).

Growth driven by distribution business

As in the previous year, growth was driven by the strong distribution business with sales increasing by 44% to EUR 57.18 mln (PY: 39.58) and operating profit EBIT nearly doubled to EUR 2.35 mln (PY: 1.21).

Here M+M profits from the concentration on CAD world market leader Autodesk and was able to win further market share in this very strong business environment.

Invoiced M+M software revenue strong

M+M's own software business also was strong. Although recognized revenue only increased moderately to EUR 7.01 mln (PY: 6.76 / +4%) and EBIT amounting to EUR 1.87 mln (PY: 1.86) was just over the previous year's level, deferred revenues from maintenance contracts overlapping into future periods significantly increased to EUR 1.81 mln (Dec 31, 2006: 0.34). Thus invoiced revenue with own software saw a clear double digit increase. A major portion of the revenue deferral will be recognized pro rata until the end of this fiscal year with positive impact on earnings.

Good balance sheet development

Similarly positive was the development of the balance sheet. Total assets growth to EUR 76.5 mln (Dec 31, 2006: 71.8 / +6%) was significantly slower than the business development, due to tight inventory and customer credit management. On the other hand, shareholders' equity climbed by 19% to EUR 17.7 mln (Dec 31, 2006: 14.9) and the capital ratio was 23.2% after 20.8% previously.

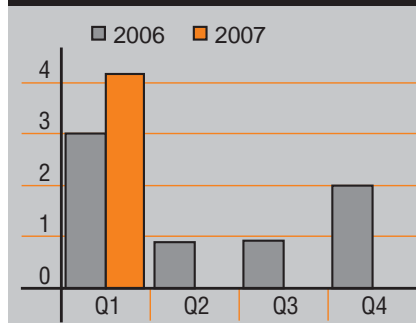
Positive operating cashflow

Operating cashflow at EUR 1.15 mln exceeded the previous year's amount of EUR -4.34 mln by more than five million, while net bank debt was reduced to EUR 17.5 mln (Dec 31, 2006: 18.5) in spite of the strong business.

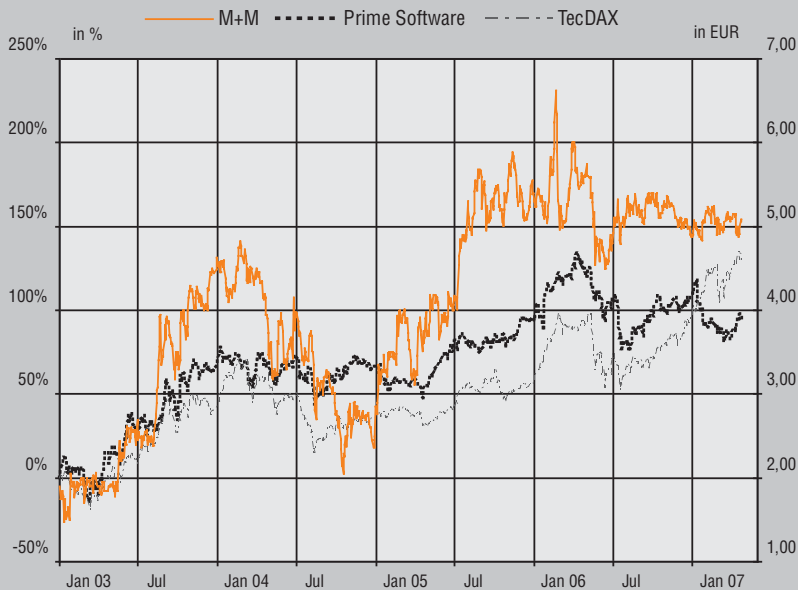
The first quarter 2007 at a glance

- Sales: EUR 64.19 mln (PY: 46.35 / +38%)
 - Growth driven by distribution business
 - Invoiced M+M software revenue strong
- EBIT: EUR 4.16 mln (PY: 3.02 / +38%)
- Net: EUR 2.75 mln (PY: 1.6 / +72%)
- Good balance sheet development
 - Shareholders' equity improved by 19%
 - Positive operating cashflow
- Fiscal year targets clearly underlined

EBITA (in MEUR)



Entwicklung der MuM Aktie / Development of the M+M share



Risiken

Seit dem 31.12.2006 haben sich keine wesentlichen Änderungen bei den Risiken ergeben, die im Geschäftsbericht 2006 auf Seite 13 aufgeführte Risikoaufstellung ist also nach wie vor aktuell.

Chancen / Ausblick

Das starke Q1 untermauert die ambitionierten Ertragsziele für das Geschäftsjahr, also eine EBIT-Steigerung auf mindestens EUR 10 Mio (Vj 7,25) und eine Verdoppelung des Nettoergebnisses auf EUR 6,5 Mio oder EUR 0,50 pro Aktie (Vj 3,2 / 0,24). Da der Handel noch stärker läuft als ohnehin erwartet, dürfte allerdings die ursprünglich geplante Umsatzsteigerung um 15% auf EUR 196 Mio zu konservativ angesetzt sein. Wir rechnen jetzt realistisch mit Erlösen in Höhe von EUR 210 Mio für 2007.

Auch für das kommende Geschäftsjahr 2008 wird deshalb die Umsatzerwartung von bisher EUR 225 Mio entsprechend auf EUR 240 Mio erhöht. Das Ziel für das Betriebsergebnis EBIT liegt 2008 bei ca. EUR 13,5 Mio (EBIT-Rendite ca. 5,5%), das Nettogewinn-Ziel bei EUR 9,0 Mio oder ca. EUR 0,70 pro Aktie.

Alle Prognosen stehen unter Vorbehalt

Alle hier genannten Prognosen stehen unter dem Vorbehalt, dass die Marktbedingungen in etwa so eintreten, wie sie in den Planungsmodellen angenommen hat. Es kann daher keine Garantie für das Eintreten der Prognosen übernommen werden.

Wessling, 26. April 2007

Die Geschäftsführenden Direktoren

Risks

Since December 31, 2006, no significant changes to risk occurred, so the list of existing risks printed in the annual report 2006 on page 13 is still valid.

Chances / Outlook

The strong Q1 underlines the ambitious profit goals set for the fiscal year. Operating profit EBIT is targeted to grow to a minimum of EUR 10 Mio (PY: 7.25), with net earnings doubling to EUR 6.5 mln or EUR 0.50 per share (PY: 3.2 / 0.24). Since distribution is performing even better than expected, the initial 15% sales growth target to an amount of EUR 196 mln seems to be too conservative. We now realistically expect sales amounting to EUR 210 mln for 2007.

Consequently, the initial EUR 225 mln sales target for the following fiscal year 2008 is increased to EUR 240 mln.


The 2008 target for operating profit EBIT is approx. EUR 13.5 mln (EBIT margin approx. 5.5%), with net earnings target set to EUR 9.0 mln or approx. EUR 0.70 per share.

All estimates subject to error

All forward looking statements made herein are subject to market conditions occurring in line with estimations in the planning models set up by the management. Therefore no guarantee can be undertaken for meeting the estimates.

Wessling, April 26, 2007

The Managing Directors

 Gewinn- und Verlustrechnung (ungeprüft) / Statement of income (unaudited)						
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2007		Δ%	Q1/2006	
Umsatzerlöse	Revenues	64.192	100%	+38%	46.350	100%
Kosten des Umsatzes	Cost of revenues	-49.093	-76,5%	+47%	-33.490	-72,3%
Rohertrag	Gross margin	15.099	23,5%	+17%	12.860	27,7%
Vertriebs- & Marketingkosten	Selling & marketing expenses	-6.968	-10,9%	+12%	-6.221	-13,4%
Allgemeine & Verwaltungskosten	General & administrative expenses	-2.448	-3,8%	+7,4%	-2.279	-4,9%
Forschungs- & Entwicklungskosten	Research & development expenses	-1.769	-2,8%	+12%	-1.581	-3,4%
Sonstige Erträge	Other income	249	0,4%	+4,2%	239	0,5%
Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten	Operating result EBITA before non-recurring effects	4.163	6,5%	+38%	3.018	6,5%
Desinvestment-Erträge	Disinvestment profit	0			0	
Restrukturierungskosten	Restructuring expenses	0			0	
Impairment Geschäfts- oder Firmenwert	Impairment of goodwill	0			0	
Betriebsergebnis EBIT	Operating result EBIT	4.163	6,5%	+38%	3.018	6,5%
Finanzergebnis	Financial result	-492	-0,8%	+2,1%	-482	-1,0%
Ergebnis vor Steuern	Result before taxes	3.671	5,7%	+45%	2.536	5,5%
Ertragsteuern	Taxes on income	-917	-1,4%	-2,1%	-937*	-2,0%
Ergebnis nach Steuern	Net result after taxes	2.754	4,3%	+72%	1.599	3,4%
davon den Aktionären der MuM SE zuzurechnen	thereof attributable to M+M SE shareholders	2.661	4,1%	+72%	1.546	3,3%
davon den Minderheitenanteilen zuzurechnen	thereof attributable to minority shareholders	93	0,1%	+76%	53	0,1%
Ergebnis je Aktie / unverwässert	Net income per share (basic)	0,21			0,13	
Ergebnis je Aktie / verwässert	Net Income per share (diluted)	0,20			0,12	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / unverwässert	Weighted average shares outstanding in million (basic)	12,612		+3,7%	12,161	
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Mio Stück / verwässert	Weighted average shares outstanding in million (diluted)	13,381		+3,6%	12,919	

* Steuerlast an Jahres-Steuerquote 2006 (36,95%) angepasst
 *Tax burdens restated according to annual tax quote 2006 (36.95%)

Bilanz (ungeprüft) / Balance sheet (unaudited)						
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	31.03.2007	Δ%	31.12.2006*		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Cash and cash equivalents	2.029	-27%	2.788		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts receivable	34.889	+17%	29.878		
Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich	Accounts receivable due from related parties	0	-100%	94		
Vorräte	Inventories	5.472	-9%	6.020		
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	Prepaid expenses and other current assets	4.895	+29%	3.793		
Kurzfristige Vermögensgegenstände, gesamt	Total current assets	47.285	61,8%	+11%	42.573	59,3%
Sachanlagevermögen	Property, plant and equipment	2.864	-1%	2.885		
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	Investment properties	1.562	0%	1.570		
Sonstige immaterielle Vermögensgegenstände	Intangible assets	895	-3%	921		
Geschäfts- und Firmenwert	Goodwill	17.348	0%	17.348		
Finanzielle Vermögenswerte	Other Investments	1.870	0%	1.870		
Latente Steueransprüche	Deferred taxes	4.646	0%	4.644		
Langfristige Vermögenswerte, gesamt	Total non current assets	29.185	38,2%	-0%	29.238	40,7%
Vermögenswerte (Aktiva), gesamt	Total assets	76.470	100%	+6%	71.811	100%
Kurzfristige Bankdarlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Bankdarlehen	Short term debt and current portion of long term debt	16.146	-9%	17.652		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	Trade accounts payable	24.293	+5%	23.094		
Kurzfristige Rückstellungen	Accrued expenses	3.622	+9%	3.316		
Umsatzabgrenzungsposten	Deferred revenues	1.807	+425%	344		
Verbindlichkeiten aus Ertragsteuern	Income tax payable	2.027	+25%	1.627		
Sonstige kurzfristige Schulden	Other current liabilities	4.840	+4%	4.672		
Kurzfristige Schulden, gesamt	Total current liabilities	52.735	69,0%	+4%	50.705	70,6%
Langfristige Bankdarlehen	Long term debt, less current portion	3.421	-6%	3.642		
Wandelschuldverschreibung	Convertible loan	1.892	1%	1.882		
Latente Steuerschulden	Deferred taxes	59	+103%	29		
Pensionsrückstellungen	Pension accruals	468	+1%	463		
Sonstige Rückstellungen	Other accruals	185	+4%	178		
Langfristige Schulden, gesamt	Total non current liabilities	6.025	7,9%	-3%	6.194	8,6%
Gezeichnetes Kapital	Share capital	12.612	0%	12.612		
Kapitalrücklage	Capital reserve	5.542	+1%	5.482		
Andere Rücklagen	Other reserves	221	0%	221		
Bilanzgewinn / -verlust	Retained earnings / Accumulated deficit	-1.820	-59%	-4.481		
Minderheitenanteile	Minority interest	1.107	+9%	1.014		
Wechselkursdifferenzen	Currency exchange gains/losses	48	-25%	64		
Eigenkapital, gesamt	Total shareholders' equity	17.710	23,2%	+19%	14.912	20,8%
Eigenkapital und Schulden (Passiva), gesamt	Total liabilities and shareholders' equity	76.470	100%	+6%	71.811	100%

* angepasst
*restated

☒ Kapitalflussrechnung (ungeprüft) / Statement of cash flows (unaudited)			
Beträge in TEUR	Amounts in KEUR	Q1/2007	Q1/2006*
Ergebnis nach Steuern	Net result after tax	2.754	1.599
Wertminderung / Abschreibungen	Depreciation and amortization	219	215
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge / Aufwendungen	Other non cash income / expenses	1.521	695
Zu-/Abnahme der Rückstellungen und Wertberichtigungen	Increase/decrease in provisions and accruals	318	-219
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	Losses/gains on the disposal of fixed assets	0	-36
Veränderungen des Nettoumlaufvermögens	Change in net working capital	-3.667	-6.595
Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) operating activities	1.145	-4.341
Verkauf von Tochterunternehmen	Sale of subsidiaries	0	0
Erwerb von Tochterunternehmen, abzüglich erworbener Zahlungsmittel	Purchase of subsidiaries, net of cash	0	0
Erwerb von sonstigem Anlagevermögen	Purchase of other fixed assets	-212	-167
Verkauf von sonstigem Anlagevermögen	Sale of other fixed assets	0	0
Zahlungsmittel für Investitionen	Net cash used in investing activities	-212	-167
Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen	Proceeds from issuance of share capital	0	2.375
Ein-/Auszahlungen aus der Aufnahme/Rückführung von kurz- und langfristigen Darlehen	Proceeds from short or long term borrowings	-1.717	1.949
Aus der Finanzierungstätigkeit erzielte (eingesetzte) Zahlungsmittel	Net cash provided by (used in) financing activities	-1.717	4.324
Wechselkursbedingte Veränderungen der liquiden Mittel	Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	25	-7
Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	Net increase/decrease in cash and cash equivalents	-759	-191
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	Cash and cash equivalents at beginning of period	2.788	998
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of period	2.029	807

* angepasst
*restated

Primär-Segmentierung / Primary segmentation

Beträge in TEUR/ Amounts in KEUR	Q1/2007			Q1/2006*		
	Eigenprodukte M+M technology	Handelsprodukte Trading products	Sonstige Other	Eigenprodukte M+M technology	Handelsprodukte Trading products	Sonstige Other
Umsatzerlöse / Revenues	7.008	57.184		6.765	39.585	
Anteil in Prozent / share in percent	100%	100%		100%	100%	
Anteil in Prozent / share in percent	10,9%	89,1%		14,6%	85,4%	
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-769	-48.324		-924	-32.566	
	-11,0%	-84,5%		-13,7%	-82,3%	
Rohertrag / Gross margin	6.239	8.860		5.841	7.019	
Anteil in Prozent / share in percent	89,0%	15,5%		86,3%	17,7%	
Anteil in Prozent / share in percent	41,3%	58,7%		45,4%	54,6%	
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & marketing expenses	-1.993	-4.975		-1.926	-4.295	
	-28,4%	-8,7%		-27,5%	-10,9%	
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & administrative expenses	-703	-1.685	-60	-603	-1.624	-52
	-10,0%	-2,9%		-8,9%	-4,1%	
Forschungs- und Entwicklungskosten / Research & development expenses	-1.769	0		-1.581	0	
	-25,2%	0		-23,4%	0	
Sonstige Erträge / Other operating income	98	151		125	114	
	1,4%	0,3%		1,8%	0,3%	
Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten / Operating result EBITA before non-recurring effects	1.872	2.351	-60	1.856	1.214	-52
	26,7%	4,1%		27,4%	3,1%	
Desinvestment-Erträge / Disinvestment profit	0	0		0	0	
Restrukturierungskosten / Restructuring expenses	0	0		0	0	
Impairment Geschäfts- oder Firmenwert / Impairment of assets	0	0		0	0	
Betriebsergebnis EBIT vor Zinsen und Steuern / Operating result EBITA before interest and taxes	1.872	2.351	-60	1.856	1.214	-52
	26,7%	4,1%		27,4%	3,1%	
Segmentvermögen / Assets of segmentation	22.085	52.852	-4683	20.296	48.542	-4.691
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	11.505	11.464		11.830	13.364	
Abschreibung auf Anlagevermögen / Depreciation of fixed assets	91	128		98	117	
Bar-Investitionen / Investments	132	80		102	65	
Verbindlichkeiten / Liabilities	19.768	43.675	-4683	18.316	37.703	-4.691

Sekundär-Segmentierung / Secondary segmentation

Beträge in TEUR/ Amounts in KEUR	Q1/2007			Q1/2006*		
	Deutschland Germany	Ausland International	Sonstige Other	Deutschland M+M technology	Ausland International	Sonstige Other
Umsatzerlöse / Revenues	15.386	49.902	-1.096	122.666	34.873	-789
Anteil in Prozent / share in percent	100%	100%		100%	100%	
Anteil in Prozent / share in percent	24,0%	77,7%	-1,7%	26,5%	75,2%	-1,7%
Kosten des Umsatzes / Cost of revenues	-9.137	-41.052	1.096	-6.548	-27.731	789
	-59,4%	-82,3%		-53,4%	-79,5%	
Rohertrag / Gross margin	6.249	8.850		5.718	7.142	
Anteil in Prozent / share in percent	40,6%	17,7%		46,6%	20,5%	
Anteil in Prozent / share in percent	41,4%	58,6%		44,5%	55,5%	
Vertriebs- & Marketingkosten / Selling & marketing expenses	-2.433	-4.535		-2.392	-3.829	
	-15,8%	-9,1%		-19,5%	-11,0%	
Allgemeine & Verwaltungskosten / General & administrative expenses	-681	-1.707	-60	-775	-1.452	-52
	-4,4%	-3,4%		-6,3%	-4,2%	
Forschungs- und Entwicklungskosten / Research & development expenses	-1.769	0		-1.581	0	
	-11,5%	0		-12,9%	0	
Sonstige Erträge / Other operating income	162	87		157	82	
	1,1%	0,2%		1,3%	0,2%	
Betriebsergebnis EBITA vor Sondereffekten / Operating result EBITA before non-recurring effects	1.528	2.695	-60	1.127	1.943	-52
	9,9%	5,4%		9,2%	5,6%	
Desinvestment-Erträge / Disinvestment profit	0	0		0	0	
Restrukturierungskosten / Restructuring expenses	0	0		0	0	
Impairment Geschäfts- oder Firmenwert / Impairment of assets	0	0		0	0	
Betriebsergebnis EBIT vor Zinsen und Steuern / Operating result EBITA before interest and taxes	1.528	2.695	-60	1.127	1.943	-52
	9,9%	5,4%		9,2%	5,6%	
Segmentvermögen / Assets of segmentation	28.994	57.628	-16.368	27.645	50.389	-13.997
Gebundenes Anlagevermögen / Fixed assets	13.270	9.699		14.752	10.442	
Abschreibung auf Anlagevermögen / Depreciation of fixed assets	124	95		119	96	
Bar-Investitionen / Investments	162	50		130	37	
Verbindlichkeiten / Liabilities	45.363	29.765	-16.368	38.671	26.544	-13.887

* angepasst
*restated

Termine

24. Mai 2007	Hauptversammlung
30. Juli 2007	Halbjahresbericht 2007
26. Oktober 2007	Quartalsbericht Q3/2007
17. März 2008	Geschäftsbericht 2007
17. März 2008	Analystenkonferenz
28. April 2008	Quartalsbericht Q1/2008

Events

May 24, 2007	Annual shareholders' meeting
July 30, 2007	Half year report 2007
October 26 2007	Quarterly report Q3/2007
March 17, 2008	Annual report 2007
March 17, 2008	Analysts' conference
April 28, 2008	Quarterly report Q1/2008

Anhang

Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Es werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie im letzten Jahresabschluss zum 31.12.2006. Für die Berechnung der Ertragssteuern ist eine geschätzte Steuerquote von 25% für das Gesamtjahr unterstellt.

Segmentberichterstattung (Seite 9)

Das primäre Segment entspricht einer sektoralen Gliederung nach Eigenprodukten und -Dienstleistungen auf der einen und Handelsprodukten auf der anderen Seite. Das sekundäre Segment ist geografisch und unterscheidet Deutschland und Ausland.

Mitarbeiter

Zum 31.3.2007 waren 312 Mitarbeiter/innen (31.3.2006: 299 / +4%) im MuM-Konzern beschäftigt.

Investitionen

Seit dem 1.1.2007 wurde insgesamt in Höhe von EUR 0,21 Mio (Vj: 0,17) investiert, und zwar hauptsächlich in die Erneuerung des Anlagevermögens.

Forschung & Entwicklung

Die Aufwendungen für Software-Entwicklung betragen EUR 1,77 Mio (Vj: 1,58).

Notes

Accounting and valuation methods

The same accounting and valuation methods are applied as in the last annual report of Dec 31, 2006. Tax calculation is based on an estimated 25% tax quote for the full fiscal year.

Segment reporting (page 9)

The primary segment corresponds to a sectional division of M+M technology and services on one hand and trading products on the other. The secondary segment is geographic and distinguishes Germany from international operations.

Employees

At March 31, 2007, 312 people were employed in the M+M group (March 31, 2006: 299 / +4%).

Investments

Since Jan 1, 2007, investments totalled EUR 0.21 million (PY: 0.17), focused mainly on the renovation of fixed assets.

Research & Development

Expenses for development of software amounted to EUR 1.77 mln (PY: 1.58).

Aktienbesitz von Direktoren/Verwaltungsrat

Der Bestand der von Geschäftsführenden Direktoren und Verwaltungsräten gehaltenen Aktien sowie Optionsrechten auf Aktien der Mensch und Maschine Software SE per 31.3.2007 geht aus der Tabelle in der rechten Spalte hervor.

Shares owned by directors/board members

The table on the right side shows the number of shares and options on shares in Mensch und Maschine Software SE held by Managing Directors and Administrative Board members as per March 31, 2007.

Directors' Holdings		
<i>Direktoren / Directors</i>	Aktien Shares	Options
Adi Drotleff	5.426.732	172.053
Michael Endres	24.000	39.600
Jens Jansen	23.544	33.200
Peter Schützenberger	30.000	39.600
Werner Schwenkert	824.000	22.800
<i>Verwaltungsrat / Administrative Board</i>		
Norbert Kopp	5.000	0
Thomas Becker	0	0

Entwicklung Konzern-Eigenkapital (ungeprüft) / Development of shareholders' equity (unaudited)								
Beträge in TEUR		Gezeichnetes Kapital	Kapital-Rücklage	Andere Rücklagen	Bilanz-gewinn/-verlust	Minderheiten-anteile	Wechselkurs-differenzen	Eigenkapital
Amounts in KEUR		Subscribed capital	Capital reserve	Other reserves	Profit/loss	Minority interest	Currency exchange	Total equity
Stand 1.1.2006	As of Jan 01, 2006	12.106	3.367	221	-6.298	625	-27	9.994
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		227					227
Kapitalerhöhung	Capital increase	506	1.888					2.394
Dividende	Dividend				-1.211			-1.211
Nettoergebnis	Net result				3.028			3.028
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					389		389
Wechselkursdifferenzen	Currency conversion						91	91
Stand 1.1.2007	As of Jan 01, 2007	12.612	5.482	221	-4.481	1.014	64	14.912
Aktienbasierte Vergütung	Share based payments		60					60
Nettoergebnis	Net result				2.661			2.661
Veränderung Mind.-Anteile	Minority interest change					93		93
Wechselkursdifferenzen	Currency conversion						-16	-16
Stand 31.3.2007	As of March 31, 2007	12.612	5.542	221	-1.820	1.107	48	17.710

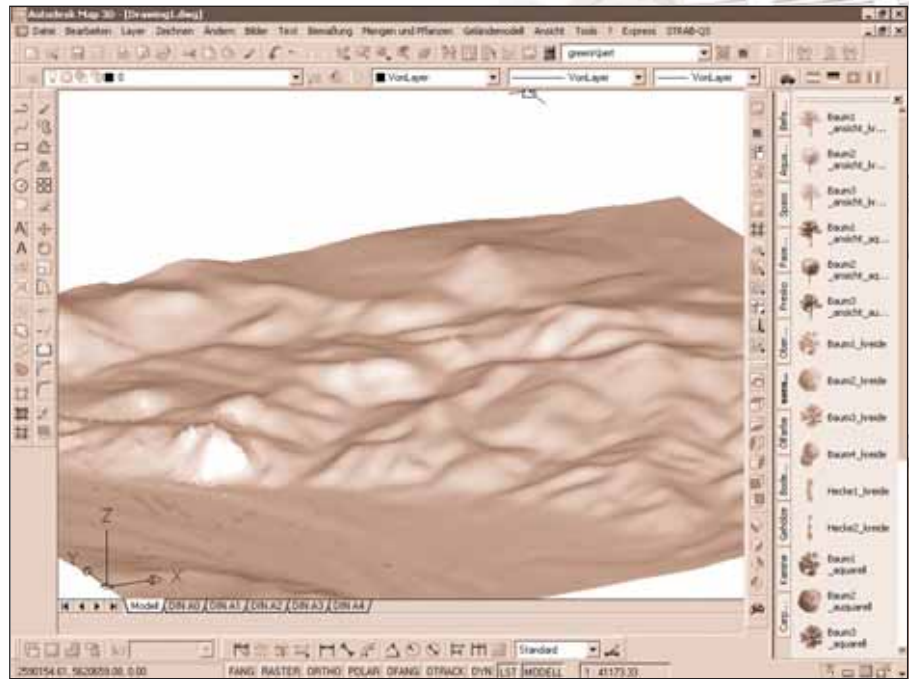
CAD in der Praxis: Landschaftsplanung

Projekt: Revitalisierung der „Waldsiedlung“, Hanau-Großauheim

Kunde: Gast · Leyser LandschaftsArchitekten BDLA,
Berlin · Frankfurt · Hamburg

Seinen Arbeitsschwerpunkt hat das Büro Gast · Leyser in Projekten der Freiraumplanung im städtischen Umfeld. Bei der Softwareausstattung setzt das Büro auf die MuM-Tochter DATAflor, die auf Lösungen für Landschaftsarchitekten und Kommunen sowie Unternehmen des Garten- und Landschaftsbaus spezialisiert ist.

Der besondere Nutzen der DATAflor-Software liegt in der homogenen Verbindung von grafischer Planung mit datenbankgestützten Informationen z.B. zur wirtschaftlichen Ausschreibung, für flexibles Änderungsmanagement bzw. für die kaufmännische Betrachtung aller Planungs- und Bauprozesse. Für Gelände-Modellierungen, z.B. bei Neubaugebieten oder Golfplätzen, steht mit dem „Digitalen Geländemodell“ ein dreidimensionales Planungswerkzeug zur Verfügung.



CAD in practice: Landscaping

Project: Revitalising of 'Waldsiedlung', Hanau-Grossauheim

Customer: Gast · Leyser LandschaftsArchitekten BDLA,
Berlin · Frankfurt · Hamburg

The Gast · Leyser office is focussed on outside space planning projects in the urban environment. For software equipment, they are relying on DATAflor, the M+M group member, specializing in solutions for landscaping architects, municipalities and gardening / landscaping companies.

The special benefit of DATAflor software is the homogenous connection of graphical planning with database information, e.g. for economic tendering, for flexible maintenance management and for the commercial view of all planning and construction processes. For landscape modelling, e.g. in new housing estates or golf courses, the 'digital terrain model' supplies a three dimensional planning tool.

mensch  **maschine**
CAD as CAD can

Mensch und Maschine

Software SE

Argelsrieder Feld 5
D-82234 Wessling

Tel. +49 (0) 81 53 / 9 33 - 0
Fax +49 (0) 81 53 / 9 33 - 100
www.mum.de

